

MENEDŻER MOTYWUJĄCY I ANGAŻUJĄCY



Motywacja

Automotywacja i motywacja zewnętrzna – czym są i co na nie wpływa.

Automotywacja

Automotywacja Menedżera jako warunek budowania motywacji zespołu, metoda SPP (Sens – Przyjemność – Predyspozycje) autorstwa Tal Ben-Shahara.

Metody i techniki

Różne sposoby motywowania i ich skuteczności – kij czy marchewka, czynniki higieny Herzberga i piramida Masłowa. Analiza zasady “przyzwyczajenia” w motywacji.

Poznawanie

Zaangażowanie przez poznawanie, czyli jak poznać i zrozumieć motywatory moich pracowników - metoda Personal Map.

Angażowanie innych

Budowania zaangażowania pracowników w oparciu o ich motywację wewnętrzną - D. Pink, motywatory Management 3.0 Jurgena Appelo.

Styl pracownika

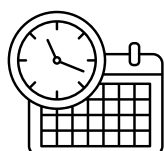
Przywódstwo sytuacyjne wg. K. Blanchard, czyli jak wykorzystać cykl życia pracownika w obszarze motywacji i angażowania – delegowanie wg H. Shermana i coachingowa metoda GROW.

Komunikacja

Kwadrat komunikacyjny von Thuna, czyli jak skuteczniej komunikować się z parcownikiem.

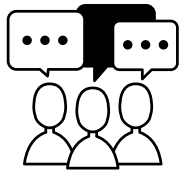
Podsumowanie

Wyznaczenie do 3 konkretnych działań do wdrożenia w codziennej pracy.



Szkolenie 2-dniowe

Metody pracy



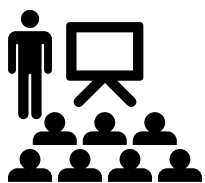
Dyskusja pozwalająca budować refleksję i porównywać zdobytą wiedzę do doświadczeń.



Odgrywanie ról pozwalające przećwiczyć poznane metody w komfortowych warunkach.



Ćwiczenia indywidualne i grupowe pozwalające przećwiczyć poznaną technikę na przykładach.

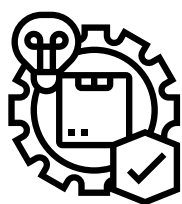


Wykłady pozwalające na przekazanie teoretycznych podstaw poznanych metod i technik.



Wzmacnianie nowych umiejętności poprzez powtórki oraz informację zwrotną od Trenera.

Dla kogo:



Szkolenie przeznaczone dla każdego menedżera potrzebującego rozwoju umiejętności lub odświeżenia technik z zakresu angażowania i motywowania pracownika.